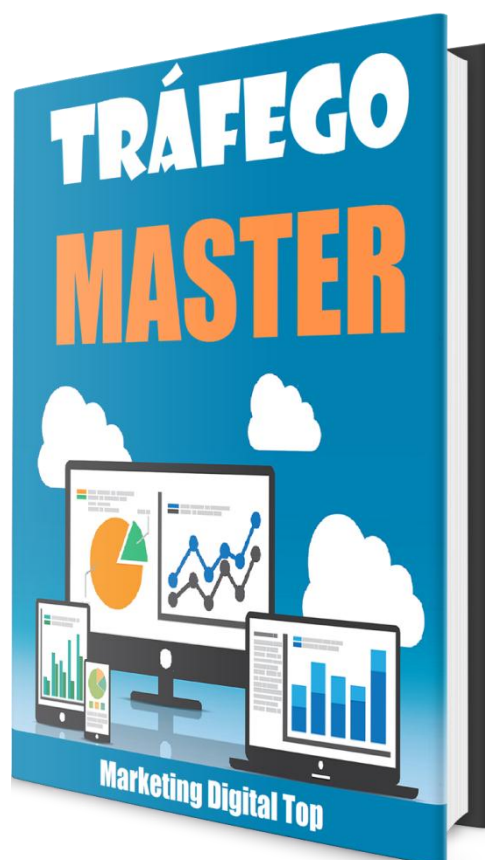


# Tráfego Master



**Oferecido por:**

Marketing Digital Top

# Termos e Condições

## Aviso Legal

O escritor esforçou-se para ser tão exato e completo quanto possível na criação deste relatório, em todo o caso ele não garante em qualquer altura o conteúdo descrito devido às mudanças rápidas que existem na internet.

Apesar de se ter feito todas as tentativas de se verificar toda a informação nesta publicação, o editor não assume qualquer responsabilidade por erros, omissões ou interpretações erradas deste livro. Quaisquer referencias a pessoas específicas, organizações não são intencionais.

Nos livros de conselhos práticos, tal como na vida, não existem garantias para um rendimento. Os leitores são avisados de fazer o seu próprio julgamento sobre as suas circunstâncias e agir de acordo com isso.

Este livro não tem a intenção de ser usado como conselheiro legal, de negócios ou financeiro. Todos os leitores são aconselhados a procurar serviços de profissionais competentes nos campos legais, de negócios e finanças.

Aconselho-o a imprimir este livro para ser mais fácil de ler.

## Índice

<b>Capítulo 1</b> - Aumentando o tráfego da Web a partir AGORA.....	4
<b>Capítulo 2</b> - Como gerar tráfego usando apenas métodos gratuitos9	
<b>Capítulo 3</b> - Otimização para mecanismos de busca e por que você deve usá-la.....	13
<b>Capítulo 4</b> - Como usar um script Tell-A-Friend para direcionar o tráfego hoje .....	17
<b>Capítulo 5</b> - As 5 principais maneiras de gerar tráfego de sites de baixo custo .....	21
<b>Capítulo 6</b> - Usando o Google Ads para gerar tráfego direcionado a laser .....	25
<b>Capítulo 7</b> - Como rentabilizar o seu tráfego que você obtenha o máximo de It.....	32
<b>Conclusão</b> .....	35

## Capítulo 1 - Aumentando o tráfego da Web a partir AGORA



Para agregar completamente todas essas palavras em uma fusão correta, você necessitará de outra palavra. Tráfego . Cada artigo e material de leitura que você encontrará sobre como tornar seu site ou empresa bem-sucedido sempre acrescentaria a importância de gerar tráfego.

Portanto, todos sabemos que, no cerne de tudo, o tráfego é a coisa mais essencial para uma empresa comercial de sucesso na Internet. Além de garantir que você tenha um ótimo produto para vender e que tenha a organização interna da sua empresa bem tomada, seria hora de chegar ao âmago da questão, gerando tráfego.

Se você já possui um site e deseja pensar que não está recebendo o tráfego que deveria receber, é hora de reconsiderar. Se você está disputando esses negócios muito competitivos, deve estar sempre um passo à frente da concorrência, pois o aumento do fluxo de tráfego deveria ter sido feito ontem.

O tempo é essencial, é um velho ditado conhecido por todos. Mas, ao gerar tráfego, você deve estar sempre alerta e estar um dia à frente de todos.

Nunca pense em hoje e amanhã como um ponto de partida para tornar o tráfego do site carregado, sempre deveria ter sido ontem.

Para ajudá-lo a gerar mais tráfego para o seu site, aqui estão algumas maneiras infalíveis em poucas palavras para aumentar seu tráfego a partir de ontem.

(Nós os abordaremos e mais detalhadamente nas partes posteriores deste livro)

### **1) Investa em boa publicidade com os mecanismos de pesquisa.**

O Ads do Google e o Overture do Yahoo oferecem ótimos esquemas de publicidade que são realmente populares e garantem grande tráfego. Embora com essa maneira infalível de aumentar seu tráfego custaria algum dinheiro.

Embora alguns evitem gastar dinheiro para aumentar o tráfego, é imperativo nesse caso, porque o Adwords e o Overture são a melhor maneira infalível de aumentar seu tráfego.

Você pode ver por si mesmo o sucesso que esses métodos de publicidade de mecanismo de pesquisa colheram recompensas para muitas empresas. Muitos sites apresentam esse sistema de publicidade e muitos se inscreveram para colher os benefícios.

Não fique para trás. Cada centavo vale a pena com o uso da publicidade do Google e do Yahoo.

## **2) Troque ou Troque Links com outros sites.**

Com a troca de links com outros sites, os dois se beneficiarão dos esforços para melhorar o tráfego do site. Quando um site apresenta um link de outro site, eles podem fornecer um ao outro o tráfego que um site gera.

Os esforços são duplamente benéficos porque parece que vocês dois estão trabalhando para gerar mais tráfego. Quanto mais links negociados com mais sites, mais tráfego poderia ser esperado.

## **3) Use marketing viral .**

O marketing viral permite que você divulgue sua empresa e seu produto sem nenhum custo ou, se possível, apenas com custos baixos.

Este é um método de marketing que pode ser bastante sorrateiro; você pode anexar o nome, o produto ou o link da sua empresa a uma determinada mídia, como um vídeo engraçado, um jogo divertido, um artigo interessante ou uma fofoca ou buzz . Com esse método, as pessoas são infectadas com a criatividade e o entretenimento do meio que as transmitirão a muitas pessoas.

Abordaremos isso em detalhes em um capítulo específico posteriormente .

#### **4) Pesquise e use palavras-chave ou frases-chave adequadas para o conteúdo do seu site.**

Os mecanismos de pesquisa procuram determinadas palavras-chave que eles mostrariam em suas páginas de resultados.

Ao fazer isso, ter a palavra-chave e a frase de palavra-chave corretas é um requisito alto na classificação com alta nos resultados do Search Engine. Você pode escrever seu próprio conteúdo ou contratar alguém para fazer isso por você.

#### **5) Escreva artigos que possam direcionar tráfego para o seu site.**

Envie artigos para sites que contenham o mesmo assunto em que o site trata. Se você vender peças para carros, escreva comunicados à imprensa e artigos sobre carros e peças para carros. Anexe a descrição e os serviços do site no final do artigo, bem como o link.

#### **6) Participe de fóruns e forme comunidades online.**

Capture um mercado e mostre sua experiência e credibilidade . Quando você encontra uma boa base para o seu site, as pessoas confiam em você e no seu site e transmitem a confiança de muitas pessoas. O tráfego certamente aumentará porque eles sabem que você pode fornecer o que eles precisam.

#### **7) Por fim, ofereça boletins ou e-zines.**

Se muitas pessoas sabem sobre o que você é e sua existência é compartilhada com muitas outras, você encontrará um tráfego leal que poderá fornecer mais tráfego por recomendação. Se você despertar a curiosidade de seus clientes, eles serão empurrados para ajudá-lo com seu tráfego.



## Capítulo 2 - Como gerar tráfego usando apenas métodos gratuitos



A instituição de uma empresa exigiria, evidentemente, variadas coisas; para ir direto ao ponto, você precisa de capital. Ganhar dinheiro também exige dinheiro. Mas, é óbvio, com a versatilidade que a Internet oferece, existem muitas maneiras de melhorar o potencial do seu site ou empresa na geração de tráfego.

Embora existam maneiras de alavancar seus fluxos de tráfego, muitos sites não têm os recursos que outros têm para gerar mais tráfego para o seu site. Bem, você não precisa gastar um centavo ; tudo o que você precisa é de uma mentalidade adequada e muita ansiedade. Você também deve ter a unidade e perseverança para fazer um trabalho duro e pesquisar para gerar mais tráfego para o seu site.

Como é bom ter mais tráfego para o seu site sem gastar um único centavo. Agora, com certeza, muitos sites têm artigos que oferecem dicas e diretrizes sobre como gerar tráfego usando apenas métodos gratuitos.

Como é possível, você não precisa acelerar nem um centavo, pode levar tempo, para dizer honestamente, não vou brincar com você. Você tem melhores chances pagando pelos seus anúncios, mas pelo menos tem uma chance de lutar com alguns desses métodos gratuitos que vou lhe contar.

Aproveite os fóruns e comunidades online . O melhor de fóruns e comunidades online é que você pode segmentar um determinado grupo que se encaixa na determinada demografia que você está procurando. Você pode discutir sobre muitas coisas sobre o nicho que você representa ou oferece. Outra grande vantagem é que você sabe no que está se metendo e estará preparado.

Com comunidades e fóruns online, você pode criar uma reputação para sua empresa. Mostre a eles do que você é feito e surpreenda-os com sua gama de conhecimentos sobre o assunto, para que você possa construir uma reputação e construir confiança com as pessoas em seus conhecimentos e habilidades.

Você também pode fazer uso de boletins . Forneça às pessoas um catálogo de seus produtos e artigos interessantes e divertidos. Se você o tornar realmente interessante e divertido, mais pessoas se inscreverão no seu boletim e o recomendarão a outras pessoas. Quanto mais pessoas se inscreverem no seu boletim informativo, mais haverá pessoas que irão para o seu site, aumentando seu tráfego.

Embora os dois primeiros métodos acima tenham sido discutidos brevemente anteriormente, aqui está outro: