Lorenzo Busato

ORATÓRIA
DICAS PRÁTICAS

1ª Edição

PARANÁ

GRUPO SUPERA

© 2009 by MKTG Assessoria Empresarial S/C Ltda

1ª Ed. 2011

Busato, Lorenzo Sampaio
Oratória – Dicas Práticas.

TODOS OS DIREITOS RESERVADOS – É proibida a reprodução total ou parcial, de qualquer forma estabelecido pelo artigo 184 do Código Penal.

MKTG Assessoria Empresarial SC Ltda.
(46) 8802-2735
www.gruposupera.com.br

Sobre o autor:

Engº Lorenzo Busato:

Formado em Engenharia Química pela UFPR e pós graduado em Marketing e Gestão pela FAE Business School.

Atuou nas empresas: Esso Brasileira de Petróleo Ltda como Gerente de Território, AmBev como Gerente de Negócios, PIRELLI (Grupo Comolatti) como Gerente de Vendas, BrasilTelecom como Consultor Corporativo.

Atua como consultor pela MKTG Assessoria Empresarial atendendo a mais de 70 empresas de diversos ramos, com foco em desenvolvimento de equipes de vendas, planejamento de marketing e ramos específicos do varejo como: Supermercados, Postos de Combustíveis e Conveniências, Farmácias entre outros.

Também presta assessoria para indústrias com foco em equipes de representantes comerciais e planejamento de marketing.

Prefácio.

Nesta edição atendemos a inúmeros pedidos dos leitores de nossos artigos do site www.gruposupera.com.br , o livro pretende disponibilizar técnicas e exercícios simples e práticos que o autor desenvolveu durante anos em cursos, palestras e consultorias.

Boa leitura!

Introdução

ORATÓRIA – DICAS PRÁTICAS

Tem a intenção de desenvolver a arte da oratória em profissionais que não necessariamente queiram se tornar oradores profissionais, mas que precisem expressar suas competências e conhecimentos com credibilidade e desenvoltura.

Sem muita teoria e indo direto ao assunto, tenho certeza que o leitor aproveitará os exercícios propostos da melhor maneira e lembrando sempre que a prática é insubstituível em qualquer desenvolvimento de habilidade.

ORATÓRIA – DICAS PRÁTICAS

Autor.

Eng° Lorenzo Sampaio Busato.
busato@gruposupera.com.br
www.gruposupera.com.br

Este material foi desenvolvido pelo Grupo Supera. Todos os direitos reservados e protegidos pela Lei nº 5.988 de 14/12/1973. Nenhuma parte deste material poderá ser reproduzida ou transmitida sejam quais forem os meios empregados.

Nossos Diferenciais

O **Grupo Supera** conta com profissionais graduados e altamente qualificados conheça mais no site www.gruposupera.com.br .

Áreas de Atuação

Comercial	**Treinamento**
Industrial	**Jurídico**
Qualidade	**Meio Ambiente**
Coaching	**Financeiro**

Conheça nossos vídeos treinamentos exclusivos:



E os lançamentos: DVD Vídeo Treinamento Prático para POSTOS DE COMBUSTÍVEIS e DVD Marketing & Criatividade Casos Práticos.

www.gruposupera.com.br

“Se você encontrar uma porta à sua frente,
poderá abri-la ou não. Se você abrir a porta, pode
ou não entrar em uma nova sala.
Para entrar, terá que vencer a dúvida, o
titubeio ou o medo. Se você venceu, estará dando
um grande passo, pois, nesta sala vive-se.
Mas também tem um preço. São inúmeras
as portas que você descobre. O grande segredo
é saber qual
porta deva ser aberta.
A vida não é rigorosa:
ela propicia erros e acertos quando com eles
se aprende. Não existe a segurança do acerto
eterno. A vida é humilde. Se a vida já comprovou
o que é ruim,
para que repeti-lo?
A humildade dá a sabedoria de
aprender a crescer: a vida é generosa:
a cada sala em que se vive,
descobrem-se outras tantas portas”.


SUCESSO =
DISCIPLINA
+
MÉTODO
GRUPO
SUPERA
MKT
ASSESSORIA EMPRESARIAL