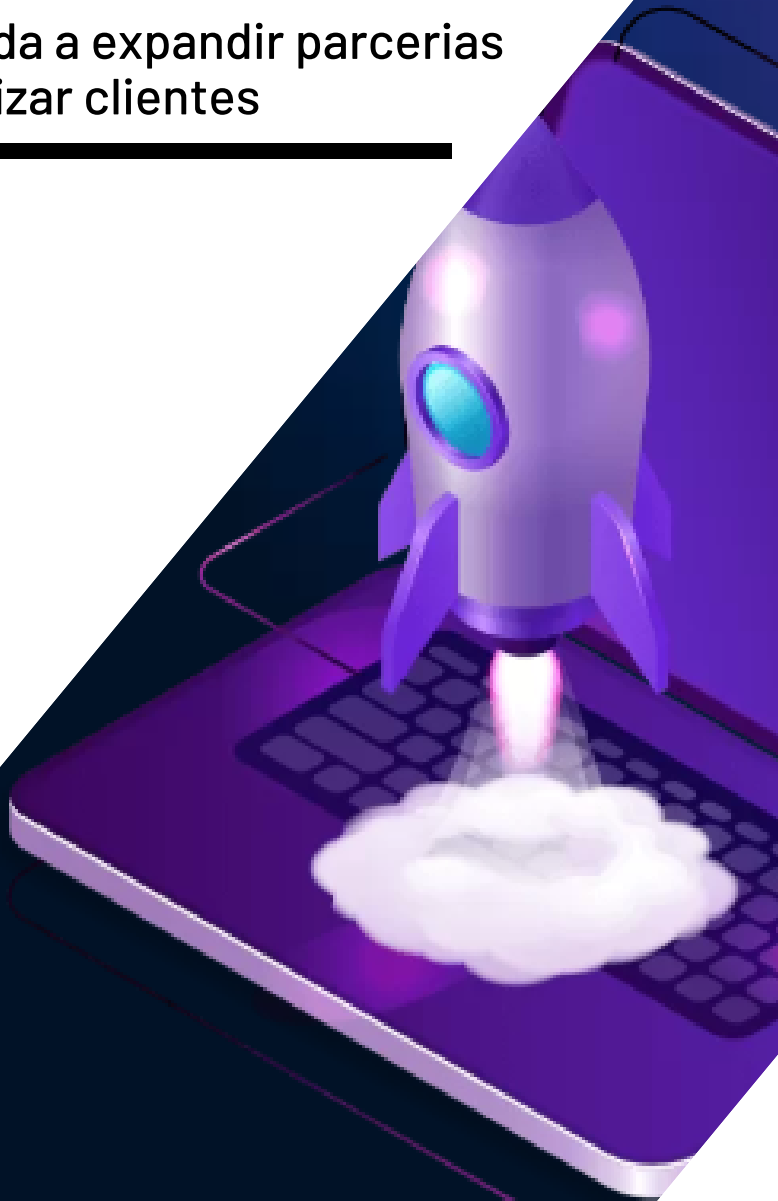


DECOLE SEU NEGÓCIO

Aprenda a expandir parcerias
e fidelizar clientes



POR RODRIGO CASTILHO DEVIENNE

RODRIGO CASTILHO DEVIIENNE



Formado em Ciências da Computação e com especializações em Sistemas da Informação, Gestão Estratégica em tecnologia da Informação, Gestão de Operações, Produtos e Serviços e MBA em Logística e Supply Chain Management. Mais de 10 anos de atuação na área de tecnologia em multinacionais líderes do mercado de cadeia de suprimentos e meios de pagamentos, Consultorias para empresas no exterior para expansão e prospecção de mercado. Atuei por 10 anos sendo consultor de gestão e expansão de marca digital de uma Startup Brasileira considerada unicórnio. Hoje atuo como Gerente de Projetos e consultoria de inovação e expansão no mercado de pagamentos.

01

Entenda o seu negócio

02

Buscando a expansão

03

Experiência do usuário

04

Fidelização

ÍNDICE

01

**ENTENDA O SEU
NEGÓCIO**



Estamos em constante evolução e para fazer com que o seu negócio cresça, primeiro você precisa entender o seu negócio como um todo.

Quem é o seu público? Como você se comunica com ele? o que de fato ele quer com você te seguir ou consumir o que você oferece?

Você pode ter um atendimento físico mas ele é o suficiente? Você já levou seu negócio para o digital?

Defina um público alvo, entenda a necessidade dele, a linguagem que ele utiliza e a linguagem que vai conquistar ele.

Não adianta termos técnicos ou o blá blá blá para vender. Prospecte, cativa e venda!

Ao levar o seu negócio para o digital milhões de portas se abrem, mas será que você está sabendo aproveitá-las?

Existem cursos que prometem multiplicar suas rendas 10x, e de fato até acontecem mas te prendem em uma filosofia de consumo para que você continue alimentando por um bom tempo até conseguir de fato o crescimento do seu negócio, mas se não for estruturado...é o seu negócio pode desabar e o seu nome pode ter uma mancha no mercado irreparável.

Não estou falando não siga eles e siga o meu! Estou falando crie a arquitetura do seu negócio e cresça com estrutura saudável e qualidade.

Após definir o público alvo, forma de se comunicar com ele e entrar no digital como seguir?

Constância é a palavra chave!

Seja constante em dicas, orientações, informações úteis, rotinas e apareça! Mas como assim aparecer?



Divulgar o seu negócio e as informações sobre ele é fundamental, mas quem de fato esta por trás de tanta informação?

A internet possui uma carência, as pessoas querem estar próximas, querem acompanhar quem esta fornecendo conteúdo!

APAREÇA



Tenha domínio do seu negócio!
Propriedade no que fala e como conduz!

02

BUSCANDO A EXPANSÃO

**"QUEM CAMINHA SOZINHO
PODE ATÉ CHEGAR MAIS
RÁPIDO, MAS AQUELE QUE
VAI ACOMPANHADO, COM
CERTEZA VAI MAIS
LONGE."**



Sabe aquela frase ninguém vai longe sozinho?

Até vai... mas quando você identifica o seu público, a linguagem e tem uma estrutura consolidada, esta na hora de formar grandes parceiros!